

中小企業のお客さまへの経営支援及び地域の活性化に関する取り組みの状況

中小企業のお客さまの経営支援に関する取り組み

りそなグループでは、お客さまの成長ステージ(創業期～成長期～成熟期・転換期)により生じる様々なニーズに的確にお応えするべく、各グループ銀行の営業店、本部および各グループ会社が協働し、必要に応じて他の金融機関や外部専門家とも連携し、お客さまへの経営支援に取り組んでいます。

創業期～成長期における支援

創業期のお客さまに対して、資金面だけでなく、ビジネスモデルにも着目し、積極的な資金支援と事業支援に取り組んでいます。

また、成長期のお客さまに対しては、多様な融資商品や、ビジネスマッチング、海外進出支援など、様々なソリューション機能をご提供し、お客さまの成長をトータルにサポートしています。



りそなオープンイノベーションセミナー

成熟期・転換期における支援

お客さまの事業承継ニーズに対して、事業ビジョンや事業承継への考え方などを十分に伺ったうえで、最適な解決方法や対応策を検討し、円滑な事業承継・資産承継に向けた全面的なサポートを行っています。

事業再生における支援

お客さまの事業再生にあたっては、返済条件のご変更などへの柔軟な対応にとどまらず、経営改善・事業再生・事業再構築などに必要な支援・ノウハウの提供に努めています。

Topics① 「りそな/埼玉りそな SDGsコンサルファンド」の創設

りそなグループでは、2018年9月、「りそな/埼玉りそな SDGsコンサルファンド」を創設しました。本融資商品を利用し資金調達をされたお客さまを対象に、CSR調達を主なテーマとしたSDGsに関する簡易コンサルティングをりそな総合研究所が無料でいたします。SDGsに関する無料コンサルティング付融資商品は国内初となる取り組みです。今後も引き続き、中小企業のお客さまの経営支援に資する商品・サービスの創出を目指します。

Topics② 「りそなCollaborare」の開設

りそな銀行では、2016年8月に取り扱いを開始した「創業応援バック」に続く第2弾として、2017年9月、企業の基盤づくりや経営課題の解決にお役立ていただける情報を企画・配信する会員制サイト「りそなCollaborare(コラボラーレ)」を開設しました。会員のお客さま限定の手数料優遇やビジネスローンも取り揃えており、今後、埼玉りそな銀行でも開設を予定しています。これからも、起業家の皆さまを全力でサポートしていきます。

地域の活性化に関する取り組み

地域社会とともに発展するという理念のもと、中小企業のお客さまへの経営支援および地域経済の活性化に積極的に取り組んでいます。

また、地域の活性化に向けた体制整備として、都道府県や市町村による「まち・ひと・しごと創生総合戦略」の策定および推進への協力・支援などを展開するため、「地域創生協議会」を設置したほか、各グループ銀行においても、地域における実効的な施策を実現していくための組織として「まち・ひと・しごと創生協議会」を設置しています。

さらに、2016年9月に開設しました「ビジネスプラザおおさか」に続き、2018年4月、「ビジネスプラザさいたま」を新設しました。「産・学・官・金」の連携によるビジネスのサポート、ビジネスマッチングや創業支援・人材に関するソリューションの提供、セミナールームの開放など、地域社会や地元の中小企業のお客さまが抱える様々な課題の解決に向けて多様な情報を仲介し、ビジネスの成長をサポートしています。



ビジネスプラザさいたま